

LUST AUF NEUES?

DAS TRIFFT SICH GUT!

Werden Sie Teil des erfolgreichen **SAERTEX** Teams mit mehr als 1.400 Mitarbeitern in zehn Ländern. Wir entwickeln und produzieren textile Verstärkungsmaterialien aus Carbon- oder Glasfasern für ressourcenschonende Leichtbauteile in Branchen wie Windenergie, Luftfahrt, Automobil, Schiffsbau und Sport. Seit 1982 verbinden wir Innovationskraft und außerordentliches Unternehmenswachstum mit der sympathischen Kultur eines mittelständischen Familienunternehmens.

Wir, die **SAERTEX multiCom** GmbH sind ein Tochterunternehmen der **SAERTEX** GmbH & Co. KG und Innovationsführer in der Entwicklung und Herstellung von Produkten für die grabenlose Rohrleitungssanierung. Weltweit.

Für unseren Hauptsitz in Saerbeck (Homeoffice in Polen möglich) suchen wir ab sofort einen Mitarbeiter

VERTRIEBSAUßENDIENST POLEN (M/W/D)

IHRE AUFGABEN UND VERANTWORTUNGSBEREICHE

- Vertriebstätigkeit im Außendienst/Vertriebsgebiet
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Konsequente Akquisition von Neukunden
- Preisverhandlungen mit Kunden zu anstehenden Projekten bzw. zu Jahresvereinbarungen
- Eigenständige Marktrecherche sowie Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter
- Datenpflege bezüglich der Kunden im CRM System

WAS SIE MITBRINGEN

- Kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung als Vertriebsmitarbeiter
- Branchenkenntnisse in der Rohrleitungssanierung - ersatzweise im Tiefbau
- Verhandlungs- und Abschlussicherheit
- Sicheres Auftreten verbunden mit Abschlussicherheit
- EDV Kenntnisse
- Exzellente Polnischkenntnisse
- Deutsch oder Englisch in Wort und Schrift
- Zuverlässiges, exaktes und selbständiges Arbeiten auch unter größerer Belastung
- Kommunikative und teamfähige Persönlichkeit
- Flexibilität

WAS WIR IHNEN BIETEN

Wir erwarten von unseren Mitarbeitern viel - und wir bieten auch viel: Freuen Sie sich auf abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem interessanten, innovativen Arbeitsumfeld und attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten sowie eine ausgeprägte Teamplayer-Kultur. Sie erwarten in unserem Unternehmen flache Hierarchien, moderne Arbeitsbedingungen, Work-Life-Balance und Benefits wie Präventivmaßnahmen zur Gesundheitsförderung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (deutsch/englisch) – gerne inklusive Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin - an:

SAERTEX multiCom[®] GmbH
Cornelia Seikowski
Brochterbecker Damm 52
48369 Saerbeck
bewerbung@saertex.com



CHCESZ SPRÓBOWAĆ?

DOBRZE SIĘ SKŁADA!

Zostań częścią odnoszącego sukcesy zespołu **SAERTEX**, do którego należy ponad 1400 pracowników w dziesięciu krajach. Opracowujemy i produkujemy tekstylne materiały wzmacniające z włókien węglowych lub szklanych do lekkich komponentów nastawionych na racjonalne wykorzystanie zasobów w takich branżach jak energetyka wiatrowa, lotnictwo, motoryzacja, przemysł stoczniowy i sport. Od 1982 roku łączymy siłę innowacji i niezwyklej rozwój z przyjazną kulturą firmy rodzinnej należącej do sektora średnich przedsiębiorstw.

My, **SAERTEX multiCom GmbH**, jesteśmy spółką zależną SAERTEX GmbH & Co. KG oraz liderem innowacji w rozwoju i produkcji produktów do bezwykopowej modernizacji rurociągów. Na całym świecie.

Do naszej centrali w Saerbeck (możliwa praca zdalna z Polski) poszukujemy od zaraz osoby na stanowisko

PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY POLSKA (MĘŻCZYŹNI/KOBIETY/INNI)

TWOJE OBOWIĄZKI I OBSZARY ODPOWIEDZIALNOŚCI:

- działalność sprzedażowa w terenie / obszarze sprzedaży,
- wsparcie i doradztwo dla obecnych klientów,
- konsekwentne pozyskiwanie nowych klientów,
- negocjacje cenowe z klientami w sprawie przyszłych projektów lub umów rocznych,
- samodzielne badanie rynku i dalszy rozwój strategii sprzedaży w ścisłej współpracy z menadżerem sprzedaży,
- zarządzanie danymi dotyczącymi klientów w systemie CRM.

NASZE OCZEKIWANIA:

- wykształcenie zawodowe o profilu handlowym lub technicznym,
- kilkuletnie doświadczenie zawodowe w dziale sprzedaży,
- znajomość branży modernizacji rurociągów ewentualnie budownictwa podziemnego,
- pewność siebie podczas prowadzenia negocjacji i zawierania umów,
- wiarygodny wizerunek połączony z pewnością siebie podczas zawierania umów,
- umiejętność obsługi komputera,
- doskonała znajomość języka polskiego,
- znajomość języka niemieckiego lub angielskiego w mowie i w piśmie,
- niezawodne, sumienne i samodzielne wykonywanie zadań także przy większym obciążeniu,
- osobowość cechująca się komunikatywnością i umiejętnością pracy w zespole,
- elastyczność,
- gotowość do podróży.

O OFERUJEMY

Mamy wysokie oczekiwania wobec naszych pracowników, ale jesteśmy w stanie także wiele zaoferować: możesz oczekiwać różnorodnych zadań w ciekawym, innowacyjnym środowisku pracy i atrakcyjnych możliwości rozwoju, a także wyrazistej kultury pracy zespołowej. W naszej firmie czekają na Ciebie płaskie struktury organizacyjne, nowoczesne warunki pracy, równowaga między życiem zawodowym i prywatnym oraz benefity, takie jak działania profilaktyczne na rzecz promocji zdrowia.

Czekamy na Twoje zgłoszenie (niemiecki/angielski) – najlepiej z uwzględnieniem oczekiwań odnośnie do wynagrodzenia i możliwego terminu rozpoczęcia pracy – które można wysłać na adres:

SAERTEX multiCom® GmbH
Cornelia Seikowski
Brochterbecker Damm 52
48369 Saerbeck | Germany
bewerbung@saertex.com

